



KEYENCE ist ein Hersteller von Mikroskopsystemen, industrieller Mess- und Automatisierungstechnik und 3D-Druckern. Dank unserer weltweit mehr als 5.000 Mitarbeiter sind wir in diesen Bereichen für die Kunden bekannt als

technischer Premiumanbieter. Darüber hinaus legen wir großen Wert auf die ständige Weiterentwicklung unserer Mitarbeiter und unserer Produkte. Ferner sind wir stolz auf unsere von gegenseitigem Respekt geprägte Unternehmenskultur und unsere dienstleistungsorientierte Arbeitsweise für interne und externe Kunden.

Für die Betreuung unserer Kunden bundesweit suchen wir ab dem nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n **Junior Sales Manager / Junior Sales Engineer (m/w)**

Was spricht für Ihren langfristigen Erfolg bei KEYENCE?

- Bereits als „Junior“ verantworten Sie schnell ein eigenes Kundengebiet und bauen dies kontinuierlich und zielgerichtet aus.
- Sie eruiieren die Wünsche und Probleme unserer Kunden vor Ort und beraten diese abschlussorientiert anhand unserer breiten Produktpalette.
- Sie verantworten den kontinuierlichen und zielgerichteten Ausbau Ihres Vertriebsgebietes und unserer Stellung im Markt und sichern nachhaltig unseren Erfolg.
- Gemeinsam mit Ihrem zukünftigem Team beobachten Sie konsequent den Markt und Wettbewerb und entwickeln so ein sicheres Gespür für neue Absatzmärkte und Kunden

Ihre Tätigkeiten als Junior Sales Engineer

- Erreichung der vereinbarten Umsatz- und Wachstumsziele
- An 3 Tagen pro Woche: Kundenbesuche in Ihrem Vertriebsgebiet
- An 2 Tagen pro Woche: Bürotage im Team
- Organisation von Kundenveranstaltungen
- Teilnahme an Fachmessen

Was wir Ihnen bieten

- Sicherheit eines international tätigen Konzerns kombiniert mit einer abwechslungsreichen Tätigkeit
- Attraktive, leistungsorientierte Vergütung
- Firmenwagen ab dem ersten Tag
- Eine Altersvorsorge nach der Probezeit

Ihre Qualifikationen & Ihr Profil

- Erfolgreich abgeschlossenes Studium im Bereich Wirtschaft oder Technik
- Berufserfahrung von Vorteil, aber kein Muss
- Hohe technische Affinität
- Sicheres Auftreten
- Kundenorientierte Denkweise
- Sicherer Umgang mit den gängigen MS Office-Applikationen
- Idealerweise gute bis sehr gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Hohe Reisebereitschaft

Sie sehen Ihre Zukunft im Vertrieb?

Dann rufen Sie uns einfach unter der 06102/ 3689-211 an oder senden uns direkt Ihre Bewerbungsunterlagen mit der Angabe „Junior Sales Manager“ sowie Ihres Eintrittstermins und Ihrer Gehaltsvorstellung an recruitment@keyence.de.

Zentrale für Deutschland

KEYENCE Deutschland GmbH
Siemensstraße 1
63263 Neu-Isenburg

Phone: +49 (0) 6102 36 89 - 0

Fax: +49 (0) 6102 36 89 - 100

Regionalbüros

Berlin

Essen

Düsseldorf

Frankfurt

Hamburg

Hannover

Jena

Karlsruhe

Köln

Leipzig

Mannheim

München

Montabaur

Nürnberg

Stuttgart