

Bamberg, 12.07.2022

Die **Wieland Electric GmbH**, gegründet im Jahr 1910 und einer der Pioniere der elektrischen Verbindungstechnik, hat ihren Stammsitz in Bamberg. Das international ausgerichtete Familienunternehmen unterhält außerhalb Bambergs weitere Produktionsstätten in Sokolov/Tschechien und Cacak/Serbien und ist weltweit in über 70 Ländern vertreten. Neben der Wieland Electric GmbH gehört seit 1998 auch die Stocko Contact GmbH & Co. KG zur Wieland-Gruppe. Die Wieland-Gruppe beschäftigt ca. 2.200 Mitarbeiter bei einem Jahresumsatz von ca. 300 Mio. Euro.

Für den Vertrieb Deutschland in unserem **Geschäftsbereich Gebäudelösungen** suchen wir für die Betreuung der **Region Nordrhein-Westfalen** zum nächstmöglichen Zeitpunkt einen

Vertriebsaußendienstmitarbeiter (m/w/d) für Elektroinstallationssysteme (Kennziffer P_2022_055)

Aufgabenprofil:

- Selbstständige Entwicklung und Umsetzung von Verkaufsstrategien für Kunden und Kundengruppen im Bereich der Gebäudetechnik (Fachrichtung Elektrotechnik)
- Vertrieb von Lösungen und Dienstleistungen in der Gebäudetechnik
- Zielorientierte Akquise von Neukunden und Bauprojekten, einschließlich Generierung von Bauausschreibungen sowie Begleitung der Projekte von der Planung bis hin zum Auftrag
- Bedarfsermittlung bei Kundenprojekten und Positionierung von Lösungsszenarien
- Technische und kaufmännische Verkaufsgespräche mit den Entscheidern (Installateure, Ingenieur-/Planungsbüros, Investoren und Bauherren)
- Professionelle Auftrags-, Preis- und Konditionsverhandlungen
- Umsetzung von Branchen- und Produktkampagnen, insbesondere auch die Bewerbung von Neuprodukten
- Teilnahme an Messen und Durchführung kundenbezogener Veranstaltungen
- Beobachtung und Analyse der Wettbewerbs- und der Marktsituation, einschließlich Berichterstattung
- Durchführung von Kundenbesuchen (vor Ort und digital) einschließlich Reporting im CRM-System

Anforderungsprofil:

- Abgeschlossenes Ingenieurstudium im Umfeld der Elektrotechnik bzw. elektrische/elektronische Ausbildung mit Weiterbildung zum staatlich geprüften Techniker (m/w/d) und nachweislicher Berufserfahrung in der Gebäudetechnik
- Idealerweise Berufserfahrung im lösungsorientierten Vertrieb bzw. im Vertrieb von Komponenten der Gebäudetechnik und der Gebäudeautomation
- Strategisch denkende Persönlichkeit mit Präsentationsgeschick und positiver Ausstrahlung
- Gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift
- Verkehrsgünstiger Wohnort im Vertriebsgebiet
- Hohes Maß an Eigeninitiative, Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick sowie Abschlussicherheit

Kontakt:

Fragen zu der genannten Stelle werden vertraulich von Herrn Rothenbach (Telefon 0951/9324-209) beantwortet. Bei Interesse an dieser Stelle, bitten wir Dich deine Bewerbungsunterlagen unter Angabe der Kennziffer sowie Deiner Verdienstvorstellung und des frühestmöglichen Eintrittstermins zu Händen Herrn Rothenbach/Personalmanagement zu senden.