



Die Drews Electronic GmbH ist ein mittelständiges Unternehmen mit 25 Jahren Erfahrung in der Industrieelektronik. Spezialisiert hat sich das Unternehmen auf die Fertigung elektronischer Baugruppen. Für Kunden aus der ganzen Welt übernimmt die Drews Electronic GmbH neben der maschinellen und manuellen Leiterplattenbestückung auch entsprechenden Materialeinkauf sowie technische Prüfung der Baugruppen. Durch eine selbst entwickelte Prozess-Steuerungs-Software bietet die Drews Electronic höchste Qualitätsstandards bei individuellen Kundenwünschen.

Im Zuge des weiteren Vertriebsausbaus suchen wir einen/eine

## *Junior Sales Manager (m/w)*

### **Dein Aufgabengebiet:**

- 7 Vertrieb von Fertigungsdienstleistungen für elektronische Baugruppen und Geräte inklusive der Erstellung und Verhandlung vom Angebot bis zum Vertragsabschluss,
- 7 Akquisition von Neukunden,
- 7 Durchführung kontinuierlicher Marktanalyse und Beobachtung des Wettbewerbs,
- 7 Betreuung und Weiterentwicklung bestehender Kundenkontakte.

### **Deine Qualifikation:**

- 7 Studium in einem ingenieurwissenschaftlichen Bereich (Elektrotechnik, Wirtschaftsingenieurwesen) oder vergleichbare Ausbildung,
- 7 Technisches Know-how und kaufmännisches Geschick,
- 7 Kenntnisse in der Elektrofertigung,
- 7 Erfahrung im technischen Vertrieb, Dienstleistungsvertrieb, idealerweise in der EMS-Branche,
- 7 Uneingeschränkte Freude und Begeisterung für den Außendienst,
- 7 Verhandlungsgeschick, Engagement, Belastbarkeit und Teamfähigkeit,
- 7 Akquisitionsstärke.

### **Wir bieten:**

- 7 Aufstiegsmöglichkeiten,
- 7 Ein innovatives Arbeitsumfeld mit sehr gutem Betriebsklima,
- 7 Flexible Arbeitszeiten,
- 7 Umfangreiche Projekt- und Vertriebsverantwortung,
- 7 Eine leistungsorientierte Vergütungsstruktur.

### **Deine Bewerbung:**

Wenn Du ein wichtiger Teil unseres Teams werden willst, dann richte deine Bewerbung an:

[bewerbung@drews-electronic.de](mailto:bewerbung@drews-electronic.de)

Drews Electronic GmbH | Robert-Bosch-Str. 3 | 47475 Kamp-Lintfort